



Truck^{up}

La gestione dei veicoli

Tenere sotto controllo qualsiasi tipo di automezzo, dall'auto al rimorchio e permettere l'adozione di politiche di manutenzione adeguate al proprio parco automezzi.

La codifica dei mezzi propri e di terze parti, con indicata tipologia e caratteristiche dimensionali, consente di dare una risposta immediata alle richieste di spedizioni particolari.

» Caratteristiche

- Scheda automezzo completa e personalizzabile con attributi definibili a piacere.
- Calcolo automatico del chilometraggio da schede carburante.
- Gestione dell'eventuale codice satellitare, dimensioni e capacità, numero e tipo contratto leasing.
- Gestione pneumatici preferenziali.
- Gestione tessere collegate (Viacard, Telepass...).
- Piani di manutenzione automezzi su base chilometrica o temporale.
- Gestione interventi di manutenzione con integrazione con il magazzino e storicizzazione costi sostenuti.
- Giri pneumatici con tracciabilità dei pneumatici utilizzati attraverso numero di serie e posizionamento.
- Stampe e statistiche complete e funzionali.
- Gestione parchi aziendali attraverso le stesse logiche utilizzate per i mezzi di trasporto.

LE FUNZIONALITÀ PRINCIPALI

- Gestione ordini di viaggio con stampa della documentazione operativa accompagnatoria a bordo camion.
- Codifica luoghi di presa e destinazione nel caso di spedizioni per clienti abituali.
- Assegnazione mezzi al viaggio con verifica disponibilità e abbinamento autista.
- Definizione caratteristiche dimensionali dei mezzi con segnalazione di carichi che eccedono i limiti definiti.
- Gestione listini di viaggio per fasce di peso, fasce chilometriche, minimo fatturabile, rapporto peso/volume.
- Compilazione distinta di trasporto con possibilità di codifica della merce trasportata.
- Gestione automatica Costi minimi d'Esercizio sulla base delle tabelle diramate dal Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti (www.infrastrutturetrasporti.it).
- Gestione dei padroncini con assegnazione del viaggio, emissione automatizzata dell'ordine di fornitura e generazione, a fine periodo, del tabulato di controllo dei viaggi assegnati per procedere alla liquidazione delle competenze.
- Gestione automatizzata dei groupage sulla base di logiche di aggregazione dei viaggi definite dall'operatore. Stampa distinta di carico con possibilità di ordinamento delle consegne da parte dell'operatore.
- Emissione fatture automatizzata da ordini di viaggio o commesse di spedizione (groupage) con contabilizzazione immediata del documento ed annotazione sullo scadenziario attivo.
- Manutenzione mezzi, schede carburanti, gestione pneumatici.
- Controllo del margine di tratta o pratica.
- Statistiche e analisi delle spedizioni.

Il modulo autisti

Il modulo consente la verifica e il controllo di tutti i dati anagrafici e storici dei propri conducenti, consentendo quindi analisi puntuali e complete.

» Caratteristiche

- Anagrafica completa autisti.
- Gestione mezzi assegnati.
- Dotazioni ausiliarie.
- Tracciabilità multe e richiami, con quantificazione costi.
- Gestione schede carburante.
- Tessere assegnate.
- Stampe e statistiche complete e funzionali.

The screenshot shows the 'Automezzi - Interventi di Manutenzione' window. It includes a table with columns: Intervento, Data, Km, Prossima Data, Km, and Nota. The first row shows 'Dischi Tachigrafo' with a date of '00/00/00' and a km of '0'. The second row shows 'Dischi Tachigrafo' with a date of '10/10/2019' and a km of '0'. The window also has buttons for 'Aggiungi', 'Modifica', 'Elimina', 'Carica Interventi Periodici', and 'Altro Pannello'.

Gestione degli interventi di manutenzione

Tratte e Viaggi / Ordini Clienti

Questo modulo consente la gestione completa di ogni ordine di viaggio gestito in azienda, senza tralasciare nessuna informazione necessaria al corretto completamento del flusso.

» Caratteristiche

- Indicazione delle tratte interessate prelevate dall'apposita anagrafica.
- Gestione puntuale delle destinazioni e dei luoghi di partenza
- Gestione dei mezzi e degli autisti coinvolti nell'ordine di viaggio.
- Indicazione dei prezzi, eventualmente definiti negli appositi listini di viaggio, e dei costi sostenuti.
- Gestione dei padroncini in caso di subappalto.
- Possibilità di emissione della distinta di carico, del modulo C. M. R., della cartellina di viaggio, dell'ordine a fornitore dove presente.
- Elenco bolle interessate.
- Stampe e statistiche con attenzione particolare alla redditività degli ordini effettuati.

» Tratte e groupage senza segreti

Il groupage non è un problema grazie alla gestione automatizzata e massiva di tutti i viaggi interessati.

Caratteristiche

- Il groupage può essere effettuato per tratta, destinazione, cliente, provincia, regione o macroarea e identificato da una precisa commessa.
- Gestione della documentazione di viaggio di tutti gli ordini e le tratte interessate alla commessa.
- Integrazione completa con la gestione dei padroncini.
- Fatturazione automatica o manuale, settimanale o mensile, puntuale o raggruppata per cliente.
- Invio ordine via fax o via e-mail grazie a una stampa che consente l'inserimento di marchi e caratteri a piacere.
- Integrazione con listini di vendita specializzati per scaglioni di peso e, se gestiti per tratta o in alternativa per fasce chilometriche.
- Gestione dei minimi tassabili, arrotondamento a scaglioni di peso superiori, la conversione peso/volume per materiale ingombrante.

ANDATA E RITORNO A PIENO CARICO

"Cerca Merce" è la funzione per riempire i mezzi durante i viaggi di ritorno. Scelto un luogo di destinazione, è possibile ricercare tutti i clienti ubicati sul percorso che, in passato, hanno richiesto spedizioni in partenza: potrete informarli sulla disponibilità del vostro mezzo in zona e richiedere spedizioni che contribuiscano ad incrementare la redditività del viaggio.

» Padroncini sotto controllo

Il controllo amministrativo della liquidazione delle competenze dei padroncini è efficiente, completo e documentato.

Caratteristiche

- Indicazione del padroncino competente in ogni ordine di viaggio
- Riepilogo dei viaggi affidati ad ogni padroncino, con evidenza dei costi pattuiti per singolo viaggio e il totale del periodo
- Completa integrazione con le statistiche di vendita
- Specifica analisi dei costi con confronto con i ricavi in modo da determinarne il margine.
- Funzioni di stampa che elencano le tratte da effettuare in determinati periodi, il tutto filtrato per autista, automezzo, cliente, periodo, tipo di trasporto.

TRASPORTI GROUPAGE

La procedura provvede al controllo automatizzato della coerenza dimensionale del carico in fase di spedizione. È sufficiente inserire i limiti dimensionali del mezzo e un semplice clic del mouse produce un tabulato che dettaglia tutti i prodotti compresi nella spedizione, confrontandone peso e ingombro con quelli ammissibili dal mezzo.



Linea Azienda

Gli applicativi della LINEA AZIENDA sono strumenti ideali per operare agevolmente in un campo in costante evoluzione come la gestione aziendale.

Multitasking, multiuser, utilizzo di potenti database relazionali, multimedialità, sono tra le caratteristiche salienti degli applicativi.

Completamente basati su standard, sfruttano al massimo le potenzialità delle nuove tecnologie: innovativi nella veste grafica e nei contenuti, conservano un'estrema semplicità di utilizzo.

Strutturati in moduli, aiutano le aziende a reagire velocemente alle evoluzioni del mercato e della tecnologia (Internet, Intranet, Extranet, e-business...).

L'architettura della LINEA AZIENDA permette l'integrazione di tutte le aree aziendali, fornendo una piattaforma flessibile, modulare e aperta agli standard: un'imbattibile combinazione di funzionalità e tecnologia.

» Crescita graduale

Grazie alla modularità spinta l'utente può scegliere quali moduli attivare in base alle reali esigenze. In qualsiasi momento sarà possibile integrare il programma con ulteriori prestazioni, senza alcuna penalizzazione in termini di funzionalità.

Gli applicativi della linea AZIENDA UP sono l'evoluzione delle linea OPEN, la collaudata piattaforma gestionale, tutt'oggi commercializzata e pienamente supportata. La tabella sul retro illustra le funzionalità specifiche dei due ambienti applicativi.

PRESTAZIONI AL TOP DELLA TECNOLOGIA

- Database **Microsoft SQL Server**
- Installazione guidata tramite **wizard**
- Fruibile in **Cloud**, in ambiente **SaaS** (Software as a Service)
- **Help in linea e Video formativi** per apprendere in minor tempo e con standard qualitativi elevati
- Totale **integrazione** con word processor e fogli elettronici
- Aggiornamenti in tempo reale **via Internet**
- Possibilità di integrazione con **applicazioni multimediali**
- **Estrazione di qualsiasi dato** in maniera trasparente
- **Modularità** totale
- Interfaccia **personalizzabile** da ogni singolo utente
- **Oltre 50 tabelle precaricate:** comuni d'Italia, nazioni estere, lingue, anagrafica banche con codici CAB e ABI, codici IVA...
- Gestione della **sicurezza** tramite password
- **Ricerche di dati** tramite il contenuto parziale dei campi
- Gestione automatica dei **salvataggi e ripristini** dei dati
- Creazione di **query SQL** pubbliche o riservate, per ricerche mirate
- **Regole di selezione** per stampe o elaborazioni, memorizzabili e richiamabili
- **Anteprima** a video delle stampe e creazione di file **TXT, RTF, XLS o PDF** inviabili via e-mail
- Possibilità di **modificare il layout** delle stampe



FUNZIONALITA'	AZIENDA UP					AZIENDA OPEN				
	EASY BUSINESS UP(*)	MANAGER UP	FASHION UP	TRUCK UP	MAKER UP	EASY BUSINESS(*)	OPENMANAGER	OPENFASHION	OPENTRUCK	MAKE
Multaziendale		•	•	•	•		•	•	•	•
Fruibile in ambiente Cloud / SaaS		•	•	•	•		•	•	•	•
Contabilità ordinaria(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Contabilità semplificata(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Partite aperte	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Crediti / Iter Solleciti	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Riconciliazione Movimenti Bancari da flusso CBI		•	•	•	•		•	•	•	•
Ritenute d'acconto		•	•	•	•		•	•	•	•
Trasmissione Telematica Certificazione Unica (modello CU)		•	•	•	•		•	•	•	•
Beni usati		•	•	•	•		•	•	•	•
Bilancio CEE		•	•	•	•		•	•	•	•
Comunicazione Annuale dati IVA	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Delega e Telematico F24	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Integrazione con soluzioni di Tesoreria		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione contributi CONAI / RAEE		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione integrazione PEC - Posta Elettronica Certificata		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione cespiti		•	•	•	•		•	•	•	•
Centri di costo / Controllo di gestione		•	•	•	•		•	•	•	•
Contabilità industriale		•	•	•	•		•	•	•	•
Ordini clienti / Offerte(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Vendite(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Fatturazione elettronica (EDI - XML PA – XML B2B/B2C)		•	•	•	•		•	•	•	•
Servizio Intermediazione SDI / Conservazione a norma	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Tracciabilità/Rintracciabilità documenti		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Tratte / Ordini di Viaggio				•					•	
Gestione Mezzi/Autisti		•	•	•	•		•	•	•	•
Ricevute fiscali(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Intrastat		•	•	•	•		•	•	•	•
Statistiche di vendita	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Analisi dati evoluta		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Agenti		•	•	•	•		•	•	•	•
Integrazione con Tentata Vendita / Ordini / Incassi		•					•			
Gestione Acquisti(**)		•	•	•	•		•	•	•	•
Flussi autorizzativi / Budget di spesa		•	•	•	•		•	•	•	•
Vendita al banco (collegamento CR)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione magazzino/Distinta base(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Lotti/matricole / Serial Number		•	•	•	•		•	•	•	•
Corrispettivi Telematici		•	•		•		•	•		•
Packing List		•	•		•		•	•		•
Gestione Commesse		•	•	•	•		•	•	•	•
Conto lavoro / Terzisti		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione varianti su ciclo attivo, passivo e magazzino			•					•		
MRP - Pianificazione Fabbisogno Materiali					•					•
Gestione Produzione. Materiali					•					•
Gestione Produzione. Attività					•					•
Costificazione della Produzione					•					•
Personalizzazione Report - Gestione Look-Up	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Tabelle precaricate	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Importazione parametrica dei dati	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Scambio dati ftp tra sedi		•	•		•		•	•		•
Sicurezza / Profilo accessi	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Archiviazione ottica integrata		•	•	•	•		•	•	•	•
Dichiarazioni dei Redditi (UPF, USP, USC, UENC)		•	•	•	•					
Dich. sostituto d'imposta (/770)		•	•	•	•					
Dichiarazione IVA Annuale		•	•	•	•					
Portale Web	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
E-Commerce		•	•		•		•	•		•
Azienda Online		•	•		•		•	•		•
App Android Raccolta Ordini / Inventari / Picking		•	•		•		•	•		•
CRM Cloud per attività tecniche e commerciali	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

(*) Sui moduli dichiarati sono previste alcune limitazioni rispetto agli stessi moduli disponibili per gli altri applicativi delle linee Up/Open.

(**) Disponibili in versioni Entry e Top

Linea AZIENDA - Requisiti hardware e software

I requisiti hardware e software dei programmi Linea Azienda sono consultabili sul sito www.dylog.it nella sezione **Prodotti > Aziende**.



Contabilità

Il modulo di Contabilità risolve le problematiche contabili e gli adempimenti fiscali, racchiudendo tutta la decennale esperienza in materia. Multiazendale e multisercizio, consente di tenere simultaneamente sotto controllo la contabilità di più imprese e di diversi esercizi. L'apertura verso altre applicazioni, gestionali o di office automation, rende il modulo uno strumento di lavoro e di controllo avanzato e insostituibile.

» Contabilità Ordinaria e Semplificata

La gestione del Piano dei Conti abbate i tempi di redazione: grazie ad archivi precaricati, il modulo di Contabilità Generale consente di adottare strutture già precostituite a 2, 3 o 4 livelli. L'utente ha la facoltà di modificare i dati o creare ex-novo un piano dei conti personalizzato. Da questa gestione è possibile recuperare i saldi contabili (anche per mese) ed elaborare istantaneamente grafici. La numerazione dei clienti e fornitori avviene automaticamente attraverso l'utilizzo di appositi contatori.

Grazie ad un sistema di causali contabili precaricate, il programma di prima nota consente di tenere la contabilità in modo semplice ed automatizzato. La prima nota è collegata con tutte le gestioni dell'applicativo, agendo direttamente sulle ritenute d'acconto, i cespiti, le partite aperte, le scadenze, la rilevazione dei centri di costo e di ricavo, la gestione Intrastat. L'interfaccia grafica della prima nota può variare ed essere utilizzata come salda conto e come rilevazione dei corrispettivi (giornalieri o mensili).

È possibile tenere la contabilità di diverse filiali, registrando gli eventi contabili direttamente dalla Gestione Prima Nota di un'unica ditta.

La Prima Nota Contabile permette la redazione di movimenti simulati, fondamentali per la rilevazione degli ammortamenti dei cespiti ad una data intermedia dell'esercizio contabile, al fine di produrre un bilancio di verifica provvisorio. Su questa gestione appoggia la funzione di generazione automatica, direttamente dalla registrazione contabile, di ratei e risconti. Tale funzione consente la ripartizione del costo - per ogni singolo esercizio - in singoli costi mensili, e la gestione automatica dei movimenti di assestamento e rettifica di fine anno: i movimenti simulati vengono tramutati in "reali".

Dalla visualizzazione delle schede contabili è possibile modificare in automatico la prima nota. La gestione salda conto consente la chiusura delle partite aperte e la generazione automatica dei movimenti contabili.

Oltre ad una gestione completa dei bonifici a fornitore, il modulo Contabilità prevede una serie di stampe di scadenziario ed estratto conto legate alle situazioni contabili ed alla gestione delle partite aperte.

» Caratteristiche funzionali

- Regime Ordinario e Semplificato.
- Piano dei Conti preconstituito a 2, 3 o 4 livelli.
- Elaborazione istantanea di grafici comparativi.
- Collegamento diretto con le ritenute d'acconto, i cespiti, le partite aperte, le scadenze, la rilevazione dei centri di costo e di ricavo e la gestione Intrastat.
- Gestione della contabilità di diverse filiali, con registrazione degli eventi contabili direttamente dalla Prima Nota.
- Generazione di movimenti reali o simulati.
- Generazione automatica di ratei e risconti.
- Chiusura delle partite aperte e generazione automatica dei movimenti contabili.
- Gestione blocco partite da non saldare.
- Gestione completa dei bonifici a fornitore.
- Gestione dei beni usati.
- Integrazione con il modulo Nota Integrativa.
- Integrazione con soluzione di Tesoreria.
- Gestione IVA per cassa.
- Importatore parametrico per acquisizione clienti/fornitori, movimenti contabili, partite e scadenze.
- Riconciliazione Movimenti Bancari da flusso CBI.
- Gestione Split Payment attivo e passivo.
- Acquisizione automatica file XML secondo tracciato Assosoftware.

» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Contabilità Ordinaria Top

- Gestione movimenti simulati.
- Gestione storizzazione dei movimenti contabili.
- Piano dei conti con un numero di livelli scelto dall'utente max 4 (Entry fissato a 2 o 3 livelli).
- Gestione dei ratei e risconti.
- Bonifici fornitori.
- Gestione mandati e reversali di incasso/pagamento.
- Gestione beni usati.
- Gestione del multi-punto, multi-attività (bilanci per filiale e per sezione).
- Gestione delle imprese agricole (compreso agriturismo).
- Gestione IVA art.36 (esercizio di più attività).
- Registro riepilogativo.
- Gestione plafond fisso e mobile (mensile e annuale) + gestione extra-contabile con simulati e storizzazione movimenti.
- Gestione corrispettivi multialiquota.

Contabilità Semplificata Top

- P/Nota. Visualizzazione/modifica castelletto contropartite.
- P/Nota. Modalità assegnazione Costi / Ricavi Multipla per riga IVA.
- Causali Contabili. Possibilità di predefinire movimenti contabili di tipo Extra-contabile o Misto, e relativo castelletto contropartite.
- Registri IVA (acquisti, vendite, corrispettivi). Esposizione eventuali riparazioni dei costi / ricavi gestite nei movimenti contabili.

GESTIONE RITENUTE D'ACCONTO

- Ritenute d'acconto
- Certificazione di fine anno
- Trasmissione dati per Modello 770
- E-MENS
- Modulo F24

GESTIONE SOLLECITI

- Gestione intero ciclo di vita del credito
- Iter di sollecito totalmente personalizzabile
- Sollecito su specifica rata o sulla partita
- Storizzazione automatica di tutte le comunicazioni azienda/cliente

REPORT CONTABILI E FISCALI

- Stampe contabili e fiscali
- Giornale di contabilità
- Partitari contabili
- Bilancio d'esercizio
- Bilanci di verifica
- Giornale bollato
- Registro IVA (gestione di cinque registri IVA per tipologia di registro per ogni singola sezione)
- Gestione completa dell'IVA
- Apertura e chiusura dell'esercizio automatiche

TESORERIA

L'applicazione è collegata a soluzioni verticali che gestiscono specificatamente la problematica della Tesoreria. Strumenti ideali per monitorare e ridefinire le strategie di periodo e il rapporto puntuale con gli Istituti di credito con cui l'azienda si relaziona quotidianamente.

RICLASSIFICAZIONE DI BILANCIO

- Piano dei Conti IV Dir. CEE precariato
- Stampa del bilancio CEE
- Riclassificazione di bilancio

Salda Conto

Esercizio Anno 2019			
BILANCIO	Conto	A.C.1 - Crediti	Saldo
Esercizio	2019	0,00	0,00
Periodo	2019	0,00	0,00
Saldo	2019	0,00	0,00
Sezione	2019	29.823,31	29.823,31
A.B.1.2	2019	1.200,00	1.200,00
A.B.1.3	2019	0,00	0,00
A.B.1.4	2019	0,00	0,00
A.B.1.5	2019	0,00	0,00
A.C.1	2019	0,00	0,00
A.C.1.1	2019	0,00	0,00
A.C.1.2	2019	0,00	0,00
A.C.1.3	2019	0,00	0,00
A.C.1.4	2019	0,00	0,00
A.C.1.5	2019	0,00	0,00
Nota Retifica			
Totale		29.823,31	29.823,31
Saldo di apertura		0,00	0,00
Saldo di chiusura		0,00	0,00
Note			
A.C.1.1	2019	0,00	0,00
A.C.1.2	2019	0,00	0,00
A.C.1.3	2019	0,00	0,00
A.C.1.4	2019	0,00	0,00
A.C.1.5	2019	0,00	0,00
A.C.2	2019	0,00	0,00
A.C.2.1	2019	0,00	0,00
A.C.2.2	2019	0,00	0,00
A.C.2.3	2019	0,00	0,00
A.C.2.4	2019	0,00	0,00
A.C.2.5	2019	0,00	0,00
A.C.2.6	2019	0,00	0,00
A.C.2.7	2019	0,00	0,00
A.C.2.8	2019	0,00	0,00
A.C.2.9	2019	0,00	0,00
A.C.2.10	2019	0,00	0,00
A.C.2.11	2019	0,00	0,00
A.C.2.12	2019	0,00	0,00
A.C.2.13	2019	0,00	0,00
A.C.2.14	2019	0,00	0,00
A.C.2.15	2019	0,00	0,00
A.C.2.16	2019	0,00	0,00
A.C.2.17	2019	0,00	0,00
A.C.2.18	2019	0,00	0,00
A.C.2.19	2019	0,00	0,00
A.C.2.20	2019	0,00	0,00
A.C.2.21	2019	0,00	0,00
A.C.2.22	2019	0,00	0,00
A.C.2.23	2019	0,00	0,00
A.C.2.24	2019	0,00	0,00
A.C.2.25	2019	0,00	0,00
A.C.2.26	2019	0,00	0,00
A.C.2.27	2019	0,00	0,00
A.C.2.28	2019	0,00	0,00
A.C.2.29	2019	0,00	0,00
A.C.2.30	2019	0,00	0,00
A.C.2.31	2019	0,00	0,00
A.C.2.32	2019	0,00	0,00
A.C.2.33	2019	0,00	0,00
A.C.2.34	2019	0,00	0,00
A.C.2.35	2019	0,00	0,00
A.C.2.36	2019	0,00	0,00
A.C.2.37	2019	0,00	0,00
A.C.2.38	2019	0,00	0,00
A.C.2.39	2019	0,00	0,00
A.C.2.40	2019	0,00	0,00
A.C.2.41	2019	0,00	0,00
A.C.2.42	2019	0,00	0,00
A.C.2.43	2019	0,00	0,00
A.C.2.44	2019	0,00	0,00
A.C.2.45	2019	0,00	0,00
A.C.2.46	2019	0,00	0,00
A.C.2.47	2019	0,00	0,00
A.C.2.48	2019	0,00	0,00
A.C.2.49	2019	0,00	0,00
A.C.2.50	2019	0,00	0,00
A.C.2.51	2019	0,00	0,00
A.C.2.52	2019	0,00	0,00
A.C.2.53	2019	0,00	0,00
A.C.2.54	2019	0,00	0,00
A.C.2.55	2019	0,00	0,00
A.C.2.56	2019	0,00	0,00
A.C.2.57	2019	0,00	0,00
A.C.2.58	2019	0,00	0,00
A.C.2.59	2019	0,00	0,00
A.C.2.60	2019	0,00	0,00
A.C.2.61	2019	0,00	0,00
A.C.2.62	2019	0,00	0,00
A.C.2.63	2019	0,00	0,00
A.C.2.64	2019	0,00	0,00
A.C.2.65	2019	0,00	0,00
A.C.2.66	2019	0,00	0,00
A.C.2.67	2019	0,00	0,00
A.C.2.68	2019	0,00	0,00
A.C.2.69	2019	0,00	0,00
A.C.2.70	2019	0,00	0,00
A.C.2.71	2019	0,00	0,00
A.C.2.72	2019	0,00	0,00
A.C.2.73	2019	0,00	0,00
A.C.2.74	2019	0,00	0,00
A.C.2.75	2019	0,00	0,00
A.C.2.76	2019	0,00	0,00
A.C.2.77	2019	0,00	0,00
A.C.2.78	2019	0,00	0,00
A.C.2.79	2019	0,00	0,00
A.C.2.80	2019	0,00	0,00
A.C.2.81	2019	0,00	0,00
A.C.2.82	2019	0,00	0,00
A.C.2.83	2019	0,00	0,00
A.C.2.84	2019	0,00	0,00
A.C.2.85	2019	0,00	0,00
A.C.2.86	2019	0,00	0,00
A.C.2.87	2019	0,00	0,00
A.C.2.88	2019	0,00	0,00
A.C.2.89	2019	0,00	0,00
A.C.2.90	2019	0,00	0,00
A.C.2.91	2019	0,00	0,00
A.C.2.92	2019	0,00	0,00
A.C.2.93	2019	0,00	0,00
A.C.2.94	2019	0,00	0,00
A.C.2.95	2019	0,00	0,00
A.C.2.96	2019	0,00	0,00
A.C.2.97	2019	0,00	0,00
A.C.2.98	2019	0,00	0,00
A.C.2.99	2019	0,00	0,00
A.C.2.100	2019	0,00	0,00

Gestione Bilancio
CEE e XBRL



Fiscale

L'area fiscale è innovativa per caratteristiche tecniche e per facilità di utilizzo. Il nuovo prodotto infatti è stato sviluppato con la tecnologia ".NET" riprendendo, per molti versi, i quadri ministeriali approvati dall'Agenzia delle Entrate. Il menù, composto dalle varie icone che identificano i diversi moduli, contempla, oltre le procedure fiscali, anche la gestione della delega F24 e F23, la gestione immobiliare, la gestione dei Sostituti d'Imposta, la dichiarazione IVA Annuale.

» Dichiarazione dei redditi (RPF, RSP, RSC, RENC)

I moduli di dichiarazione dei redditi – persone fisiche (RPF), società di persone (RSP), società di capitali ed enti (RSC, RENC), sono caratterizzate da un layout video che rispecchia i modelli ministeriali. Le procedure sono state sviluppate in modo tale da consentire di elaborare in maniera semplice ed intuitiva le dichiarazioni dei soggetti interessati.

I quadri vengono contrassegnati da un simbolo di colore diverso in funzione dello stato in cui si trovano: da compilare (bianco), da confermare (rosso), definitivo (verde).

Anteprima di stampa: è prevista un'anteprima di stampa a video contenente i dati presenti sul quadro stesso, consentendo quindi di controllarne la corretta compilazione.

Controllo della congruenza: interfacciamento dei dati inseriti nei quadri di impresa con il software ISA.

Stampa della dichiarazione su modulistica laser.

» Ritenuta d'acconto e dichiarazione sostituto d'imposta (770)

È inoltre possibile utilizzare una serie di automatismi e funzionalità, tra le quali il riporto dei dati sul quadro riepilogativo delle ritenute, la generazione del quadro X, stampe di controllo e stampe su modulistica ministeriale.

La procedura, integrata con le contabilità, consente la gestione delle ritenute d'acconto compresa la compilazione e generazione file per la trasmissione telematica dei Modelli 770 semplificato e ordinario.

» Dichiarazione IVA Annuale

Accedendo al modulo Dichiarazione IVA annuale la procedura predispose una "Creazione guidata dichiarazione IVA" che consente di compilare il modello predisponendo automaticamente la lista dei quadri da compilare in base alle caratteristiche del soggetto.

I dati gestiti durante l'anno in contabilità, generano automaticamente il modello, anche se i registri IVA non sono stati stampati.

L'applicativo gestisce la compilazione e il calcolo dell'imposta a debito o a credito per i regimi IVA.

È prevista anche la gestione delle dichiarazioni nei casi di società controllanti e controllate, fusioni, scissioni, regime di liquidazione per fallimenti e Art. 74-bis.

L'IVA a debito o a credito che scaturisce dalla compilazione della dichiarazione IVA Annuale può confluire nella delega F24 oppure nell'applicativo di contabilità se l'eventuale credito generato lo si desidera detrarre nella prima liquidazione del nuovo anno.

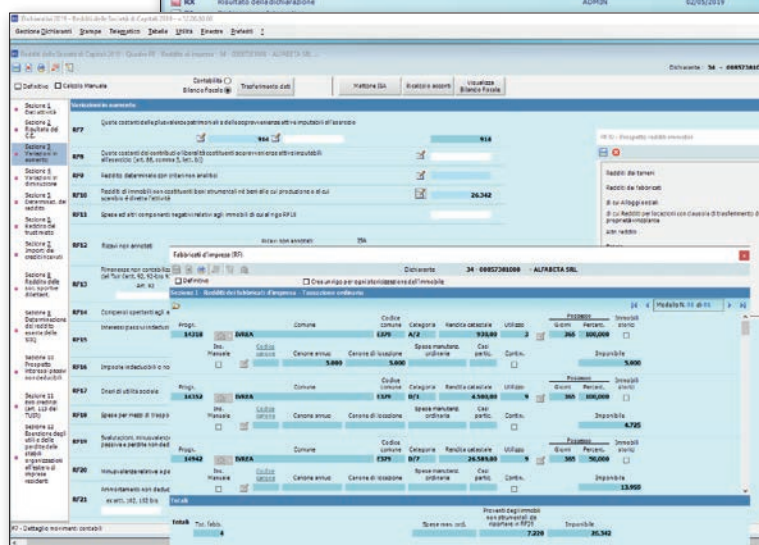
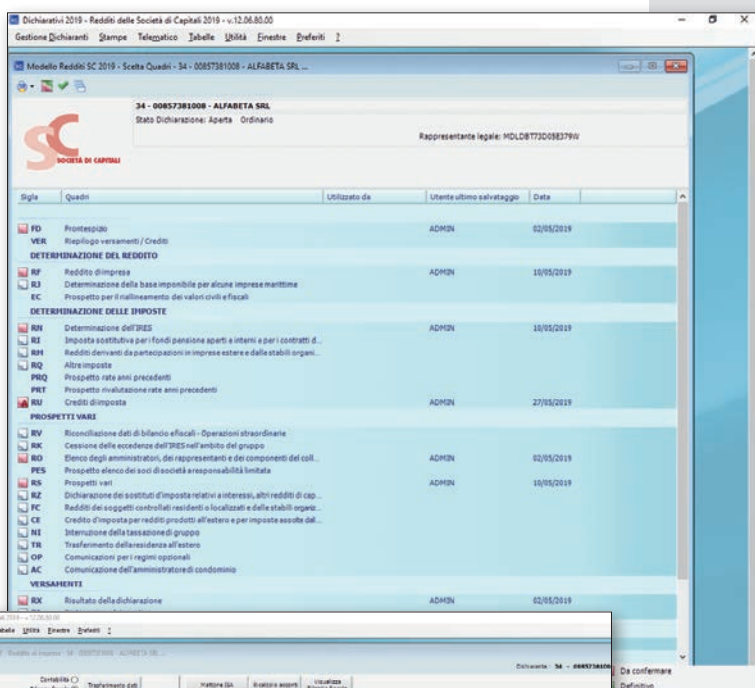
La dichiarazione, una volta resa definitiva, viene "unificata" ai vari moduli dichiarativi dei redditi al fine di generare un unico fascicolo.

» Gestione immobili

La procedura (comune a tutti i dichiarativi) riguarda la "gestione degli immobili", consentendo di gestire tutta la problematica IMU/TASI e redditi e può essere di due tipi diversi:

- 1) La prima permette l'inserimento dei dati identificativi dell'immobile direttamente nel modulo Ministeriale in compilazione, senza dover transitare dalla "banca dati immobili".
- 2) La seconda modalità consente l'inserimento delle informazioni mediante la banca dati immobili. In tale caso l'utente dovrà gestire tutte le informazioni riguardanti gli immobili ed in particolare modo i dati relativi agli estremi dell'ubicazione.

Sempre nella stessa gestione sono presenti tutte le tariffe d'estimo, necessarie per calcolare automaticamente la rendita catastale. Altra informazione importante, è la possibilità, di gestire i periodi di validità qualora durante l'anno intervengano modifiche in tale gestione.





Centri di Costo e Cespiti

Il modulo Centri di Costo consente di ripartire, in base alle indicazioni fornite dalla prima nota contabile e di magazzino, la movimentazione di costi e ricavi su centri di costo/ricavo predeterminati, ottenendo report dettagliati delle attività svolte.

La gestione completa dei beni patrimoniali dell'azienda è ottenibile tramite il modulo Cespiti Ammortizzabili, che offre un cruscotto esauriente sull'argomento.

» Centri di Costo

- Piano dei conti dei centri di profitto (costi/ricavi) a tre livelli.
- Ripartizione percentuale in caso di abbinamento di più centri di costo o ricavo ad un sottoconto contabile.
- Budget annuale, ripartito mensilmente.
- Prospetti di stampa giornalieri, mensili o annuali, con il grado di raggiungimento degli obiettivi.
- Analisi dei valori consuntivi e preventivi dei centri di costo/ricavo prendendo in considerazione un periodo temporale comprendente diversi esercizi.
- Integrazione con la Gestione Commesse.
- Prima Nota centri di costo/ricavo
- Importazione movimenti centri di costo da file excel
- Gestione movimenti Simulati

Esercizio Contabile di cui si carica il budget: Anno 2019

Data Registrazione: 25/05/2019 Descr. Movimento: Variazione Budget

Sostituzione Valore di Budget Incremento al Budget Attuale

Ripartizione Budget Imposto Escludendo i mesi: Agosto - 2019 Dicembre - 2019

Budget Anno Precedente Consuntivo Anno Precedente

Reporta tutto nel primo mese

Mese	Budget	Nuovo
Gennaio - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Febbraio - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Marzo - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Aprile - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Maggio - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Giugno - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Luglio - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Agosto - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Settembre - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Ottobre - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Novembre - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Dicembre - 2019	€ 3.750	€ 3.750
Totale Annuo	€ 45.000	€ 45.000

Cespiti - Dati di Base (A01501.01)

Archivio Pannelli Strumenti Opzioni Vedi Anche ?

Ditta Ordinaria: 0034 ALFA

Gruppo: 0005 - Macchinari, apparecchi e attrezzature v4

Ricerca per Codice Descrizione

Altro Pannello Modifica

Codice	Descrizione	Stato	Acquisto	Aggiornato	Situazione
30	Apparecchi e macchinari vari	P	2018	2018	N
31	Attrezzatura specifica	P	2018	2018	N
33	Attrezzatura varia	P	2016	2018	N
34	Macchinario specifico	N	2019	0	N
35	Macchinario generico	P	2017	2010	N

Dati di Base (1) Percentuali (2) Conti Cespiti (3) Conti Gruppo (4)

Cespiti: 00030 Attrezzatura varia

Acquisto: Anno 2016 Situazione Attuale: N - Normale

Primo Ammort.: Anno 2016 Stato Amm. Civile: P - Parzialmente Ammortizzato

Data Consegna: Stato Amm. Fiscale: P - Parzialmente Ammortizzato

Data Entrata in Funzione: Anno Ultimo Aggiorn.: Anno 2018

Anno Ultimo Libro: Anno 2018

Tipologia prospetto operatività DR

Anno: Anno 2018 Tipologia:

GESTIONE AUTOMEZZI/AUTISTI

Il modulo consente di gestire in modo ottimale il parco automezzi dell'azienda. Più specificatamente:

- Targhe, date immatricolazione, km percorsi
- Scadenzario tagliandi, assicurazioni, ecc.
- Schede carburante
- Dotazioni aggiuntive (satellitare, telepass, ecc.)
- Piani di manutenzione
- Magazzino ricambi
- Gestione multe/ricambi

» Cespiti Ammortizzabili

- Gestione civilistica e fiscale.
- Memorizzazione dei gruppi merceologici.
- Gestione dei beni immobili
- Anteprese di un ipotetico piano di ammortamento.
- Attivazione, direttamente dalla prima nota, di ogni evento legato ai cespiti (codifica in gestione, rilevazione di eventuali valutazioni/svalutazioni, ammortamenti, ecc...).
- Regime dei beni usati.
 - Otto modalità di calcolo, oltre alla possibilità di indicare una percentuale libera, anche per un periodo diverso dai dodici mesi.
 - Simulazioni contabili che permettono di generare, in qualsiasi periodo dell'anno, scritture di ammortamento simulate, che potranno essere incluse in un'eventuale stampa del bilancio d'esercizio.
 - Stampa del libro cespiti con selezione dei vari dati presenti in gestione tramite un pratico pannello filtri.
 - Gestione maxi cespiti.

Cespiti - Riepilogo (A01501.07)

Esercizio Contabile: Anno 2018

	Civilistico	Fiscale
		PROGRESSIVI ANNUALI
Tot. Ammort. Iniziale	+	1.400,00
Costo Originario	+	1.400,00 0,00
Spese Incrementative	+	0,00 0,00
Rivalutazione	+	0,00 0,00
Interessi Passivi	+	0,00 0,00
Oneri Diversi	+	0,00 0,00
Iva Indetraibile	+	0,00 0,00
Spese Riparazione	+	0,00 0,00
Eliminazione	-	0,00 0,00
Distruzione	-	0,00 0,00
Scorporo Terreno da Fabbric	-	0,00 0,00
Costo Originale Parziale	-	0,00 0,00
Tot. Ammortizzabile	=	1.400,00 0,00
F.do Amm. Iniziale		0,00 0,00
Utilizzazioni		0,00 0,00
F.do Amm. Totale		500,00 500,00
Imp. non Ammortizzabile		0,00 0,00
Residuo		900,00 900,00
Quota Amm.to Anticipata		0,00 0,00
Importo Vendita		0,00 0,00



Vendite, Offerte e Ordini Clienti

Il modulo è articolato in 4 principali suddivisioni: Modulo Preventivi, Ordini Clienti, Vendite e Vendite al Banco.

Estremamente parametrico e configurabile nelle versioni Entry o Top, è integrato con gli altri moduli dell'applicativo quali ad esempio Contabilità e Magazzino.

» Caratteristiche funzionali

- Gestione dei nominativi prospect con apposito Modulo Preventivi.
- Trasformazione totale o parziale di offerte in ordini.
- Memorizzare dei modelli di ordine riutilizzabili.
- Gestione parametrica degli sconti a listino per offrire la massima adattabilità alle diverse politiche commerciali.
- Trasferimento dei dati in prima nota, con generazione dei movimenti contabili e imputazione automatica ai centri di ricavo.
- Documenti commerciali studiati per agevolare al massimo l'operatività dell'utente.
- Quattro sconti riga più uno sconto in chiusura.
- Articoli con unità di misura diverse da quelle impostate per il magazzino con indicazione dei fattori di conversione fissi o variabili.
- Contributi CONAI / RAEE.
- Controllo del carico/scarico dei lotti/matricola.
- Possibilità di scelta, per ogni utente, dell'interfaccia grafica preferita per l'inserimento dei documenti.
- Gestione di più tipologie di documenti con diverse numerazioni (assoluta o annuale).
- Gestione sconto in merce.
- Layout di stampa completamente personalizzabile.
- Margine del venduto, sia a livello di reportistica, sia on-line, interattivo in inserimento ordine.
- Moduli di stampa completamente personalizzabili.

li tramite il tool di gestione dei report distribuito con l'applicativo (look-up su tutte le tabelle).

- Numerazione di fatture e DDT alfanumerica.
- Gestione di listini promozionali con sconti a scaglione di valore o quantità.
- Inserimento documenti con codifica interna, associata al cliente oppure al fornitore.
- Generazione dei documenti tramite inserimento del codice a barre abbinato all'articolo, o tramite importazione da file esterno.
- Possibilità d'invio documenti tramite PEC (Posta Elettronica Certificata).
- Vendite online tramite portali web integrati con logiche B2B e B2C.
- Fatturazione elettronica verso i principali gruppi GDO (Auchan, Carrefour, PAM, ecc...).
- Fatturazione Ripetitiva (canoni, manutenzioni programmate, ecc.)
- Gestione Effetti (Riba, Rid, Raggruppamento Effetti, Telematico)
- Gestione corrispettivi telematici dalla Vendita al banco

Form Documenti

Vendita al banco con interfaccia touch-screen



PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Vendite Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione di più bollettari (2 o più BAM/DDT, 2 o più fatture).
- Gestione depositi (Entry ha solo il magazzino centrale) - In abbinamento modulo Magazzino Top.
- Gestione dei lotti/partite.
- Gestione del Serial Number.
- Gestione dei clienti/fornitori abituali.
- Input da terminalini/periferiche esterni.
- Numero copie in stampa e layout differenziati per singolo documento.
- Sconti parametrici.

Gestione Ordini Clienti Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Conto lavoro attivo.
- Ordini aperti.
- Gestione contenitori.

VENDITA ARTICOLI A MISURA

Vengono gestite in modo ottimale le problematiche della vendita a misura (vetrerie, marmisti, falegnami, ecc.), applicando formule automatiche personalizzabili con multipli/minimi fatturabili, conversioni, ecc.

LOTTI. MATRICOLE E TRACCIABILITÀ

La gestione dei lotti/matricole risolve le problematiche relative alla tracciabilità e rintracciabilità dei lotti di produzione. Consente, inoltre, di adempiere alle disposizioni dettate dal Regolamento CE 178/2002 sulla tracciabilità dei prodotti alimentari e dei mangimi.

GESTIONE AGENTI

- Tre agenti gestibili su ogni documento
- Provvigioni per zona
- Provvigioni scalari per sconto
- Configuratore parametrico provvigioni
- Calcolo sul fatturato, sullo scaduto, sull'incassato
- Distinta fatture per agente
- Scadenario fatture per agente
- Autofattura agenti
- Conteggio dell'Enasarco

FATTURAZIONE ELETTRONICA EDI. PA. E FEP (B2B)

- Emissione fattura in formato XML verso la Pubblica Amministrazione e fra Aziende Private (B2B/B2C)
- Fatturazione Elettronica EDI verso i principali gruppi GDO (Auchan, Carrefour, Conad, Pam, ecc.)
- Invio tramite Pec o servizi di intermediazione del file firmato XML al SdI (Sistema di Interscambio)
- Gestione delle notifiche sul buon fine o rifiuto dal SdI
- Possibilità di conservare sostitutivamente le fatture elettroniche

GESTIONE RICEVUTE BANCARIE

- Gestione effetti
- Emissione automatica su supporto magnetico o cartaceo
- Rilevazione da remote banking di insoluti e movimenti di prima nota
- Contabilizzazione effetti a livello di prima nota contabile

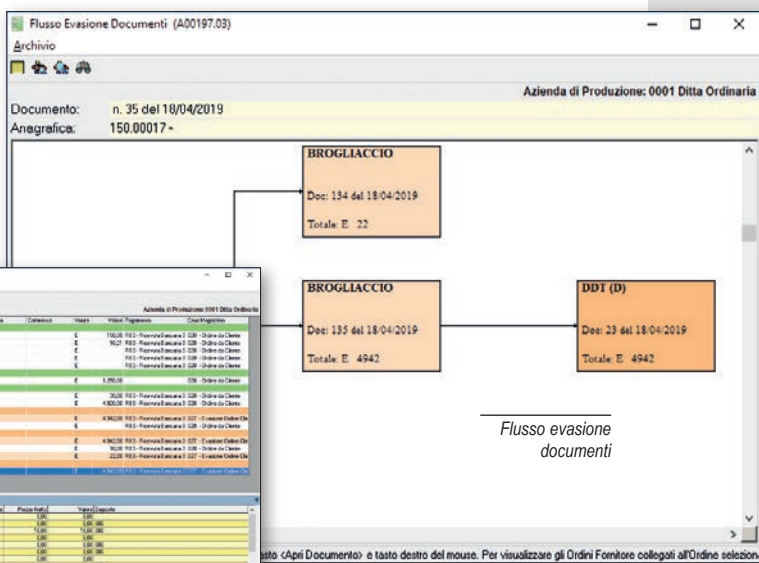
VENDITA AL BANCO

- Inserimento rapido degli articoli anche tramite codice a barre
- Collegamento con il registratore di cassa ed emissione diretta dello scontrino
- Emissione diretta bolle
- Emissione diretta ricevute fiscali
- Emissione diretta fatture/ricevute fiscali
- Tasti diretti programmabili (impostazione automatica di un articolo nello scontrino)
- Possibilità di utilizzo tramite video touch screen
- Collegamento tra punti vendita via FTP (ideale per il franchising)
- Gestione lotti e Serial Number
- Gestione Fidelity Card
- Trasmissione telematica corrispettivi

TENTATA VENDITA / RACCOLTA ORDINI

L'applicazione è collegata a soluzioni verticali che gestiscono specificatamente la problematica di Tentata Vendita e gestione Incassi. La soluzione è rivolta alle aziende grandi o piccole che vendono prodotti alimentari (freschi/freschissimi/surgelati o comunque deperibili) e hanno l'esigenza di effettuare consegne/ordini/incassi durante i giri presso i clienti.

Il modulo RACCOLTA ORDINI ONLINE consente di acquisire ordini da qualsiasi dispositivo collegato al web: pc, tablet o smartphone.



Ricerca documenti



Acquisti

Anch'esso integrato con gli altri, il modulo Acquisti amministra il ciclo commerciale passivo. Consente di registrare gli ordini ai fornitori e genera i documenti di carico di magazzino e le relative fatture. La registrazione dei documenti commerciali di acquisto provvede, come per il modulo Vendite, ad aggiornare quantità e valore del magazzino. La procedura di contabilizzazione provvede a generare il movimento di contabilità relativo alle fatture.

» Caratteristiche funzionali

- Possibilità di memorizzare più modelli d'ordine.
- Gestione ordini aperti.
- Generazione delle fatture immediata o differita.
- Acquisizione automatica file XML secondo tracciato Assosoftware.
- Contabilizzazione delle fatture con trasferimento in Prima Nota.
- Cruscotto acquisti con proposte parametriche di riassortimento.
- Generazione automatica dei movimenti contabili con imputazione ai centri di costo.
- Gestione contributi CONAI / RAEE
- Gestione di quattro sconti riga più uno sconto in chiusura.
- Gestione articoli con unità di misura diverse da quelle impostate per il magazzino con indicazione dei fattori di conversione fissi o variabili.
- Carico/scarico dei lotti/matricole.
- Documenti di reso e di conto lavorazione con indicazione del deposito del terzista o della fase di lavorazione.
- Gestione di più tipologie di documenti con diverse numerazioni (assoluta o annuale).
- Layout di stampa completamente personalizzabile.
- Gestione di diversi listini fornitori, con manutenzione manuale o automatica.
- Listini fornitori importabili in formato elettronico.
- Sconti a scaglione di valore o quantità.
- Inserimento documenti con codifica interna, associata al cliente oppure al fornitore.
- Richieste di Acquisto automatiche, integrate anche con il modulo ERP, con invio automatico e-mail durante i vari step autorizzativi.
- Possibilità d'invio documenti tramite PEC (Posta Elettronica Certificata).

Generazione automatica ordini fornitori da fabbisogno ordini clienti

» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Acquisti Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione dei modelli in ordini a fornitore.
- Import da listino fornitori su supporto magnetico.
- Proposte d'ordine a fornitore.
- Input da terminalini/periferiche esterni.
- Gestione dei Lotti/Partite.
- Gestione del Serial Number.

RICHIESTE D'ACQUISTO AUTOMATICHE

- Generazione automatica degli ordini sulla base degli ordini clienti inseriti nelle vendite
- Copertura scorta minima
- Criteri di selezione
- Gestione iter autorizzativi
- Gestione delle versioni
- Invio automatico di e-mail ai vari step autorizzativi
- Integrazione con il modulo MRP



Statistiche Professional

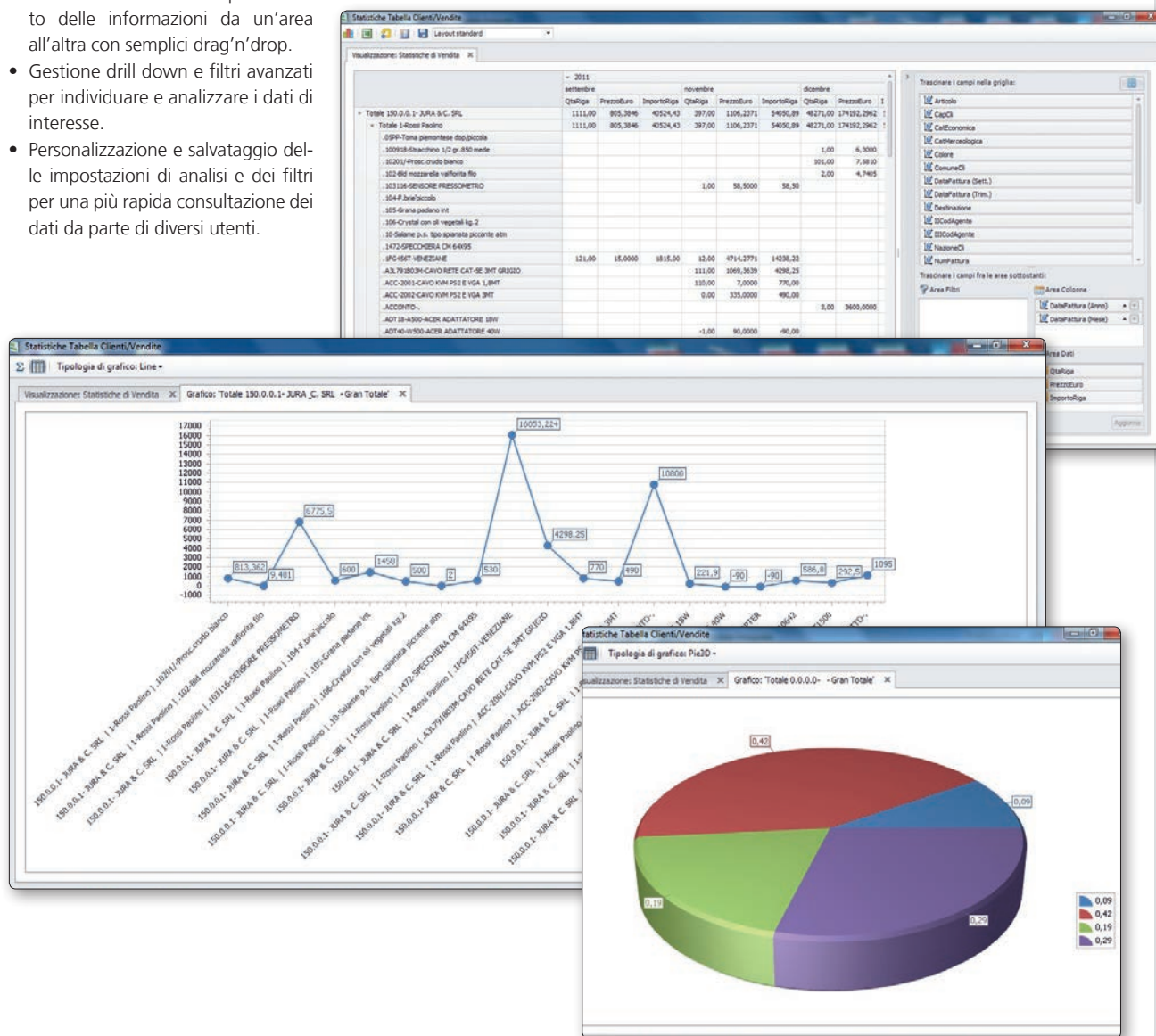
Il nuovo modulo Statistiche Professional è uno strumento innovativo, semplice e intuitivo studiato per permettere alle aziende di analizzare i propri dati in totale libertà, scegliendo in autonomia gli elementi da monitorare e di navigare tra i dati con logiche analoghe a quelle di Excel.

Grazie a questo nuovo modulo in pochi clic, è possibile ottenere subito grafici, viste personalizzate, dettagli di periodo e molto altro.

» Caratteristiche funzionali

- Ambiente proprietario sviluppato in .Net.
- Griglia pivot evoluta che consente un'analisi dei dati semplice e dinamica sui dati messi a disposizione dall'applicazione.
- Analisi dei dati semplice ed intuitiva tramite una griglia che riporta nell'ordine prescelto tutte le informazioni a disposizione.
- Possibilità di selezione e spostamento delle informazioni da un'area all'altra con semplici drag'n'drop.
- Gestione drill down e filtri avanzati per individuare e analizzare i dati di interesse.
- Personalizzazione e salvataggio delle impostazioni di analisi e dei filtri per una più rapida consultazione dei dati da parte di diversi utenti.

- Nessuna installazione aggiuntiva. Il modulo è compreso all'interno del gestionale ed è totalmente interconnesso al database di prodotto.
- Una volta analizzate le informazioni di interesse, è possibile risalire all'origine del dato "richiamando" le finestre dei relativi dati base (anagrafica cliente, articoli, agente, visualizzazione documento...) relative all'informazione entrando sul gestionale aziendale (es: richiamo dello specifico documento, del movimento di magazzino, della scheda cliente, scheda agente, anagrafica articolo, ecc...).
- È possibile definire viste specifiche per soggetto (Direttore commerciale, Responsabile area, Agente, Amministrazione, ecc...).
- Possibilità di presentare i dati in forma grafica, scegliendo tra le decine di possibilità offerte nativamente dallo strumento.
- Esportazione verso Excel.
- Possibilità di aggiungere campi calcolati.





Magazzino, Commesse e Conto Lavoro

Una struttura parametrica, una grande flessibilità, la possibilità di gestire contemporaneamente più magazzini (reali o virtuali) per ognuna delle ditte attivate, una gestione completa dei materiali sotto l'aspetto contabile, gestionale e fiscale, un'anagrafica articoli particolarmente ricca, sono solo alcuni dei punti di forza del modulo Magazzino. A tutti gli articoli possono essere abbinati testi, immagini o filmati, in modo da creare un catalogo multimediale della merce stoccata.

Il modulo è collegato con le gestioni commerciali (Vendite, Acquisti, Statistiche) e produzione del programma: l'inserimento dei documenti commerciali provvede all'aggiornamento dei valori progressivi di magazzino, grazie a causali circostanziate. È possibile generare ex-novo progressivi di magazzino non contemplati. L'anagrafica articoli consente la creazione di campi personalizzati, integrati nell'applicativo con quelli di default.

Prima Nota di
Magazzino

Gestione Movimenti
Commesse

Generazione barcode

up
Manager

up
Maker

up
Truck

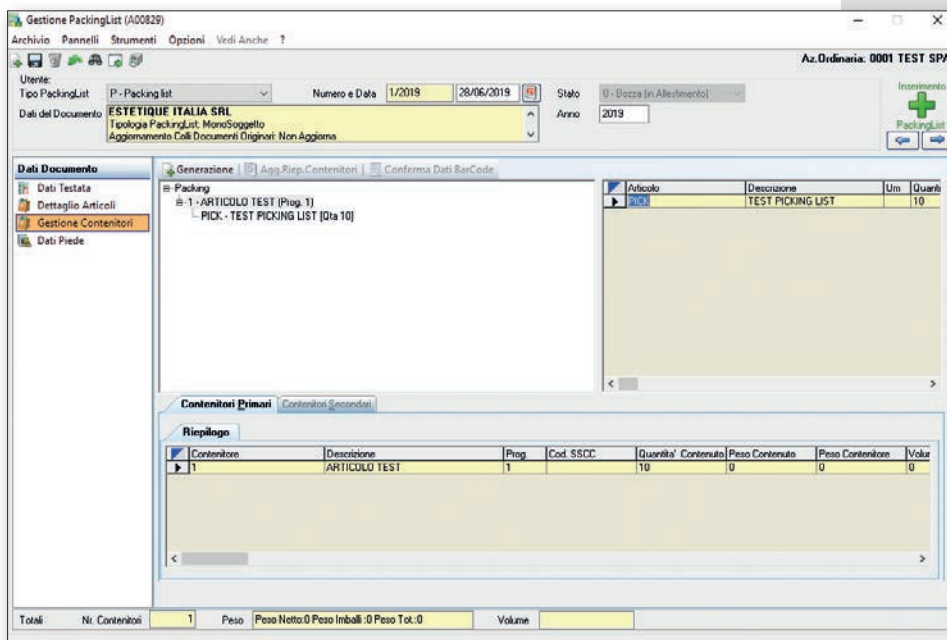
up
Fashion

EasyBusiness



» Caratteristiche funzionali

- Verifica dei saldi e delle valorizzazioni di magazzino, generale o per singolo deposito, reale e virtuale, secondo diverse logiche:
 - Costo medio
 - Costo medio ponderato
 - Costo ultimo
 - Costo standard
 - Costo minimo
 - Costo massimo
 - Ultimo prezzo
 - Lifo annuale
 - Lifo continuo
 - Fifo annuale
 - Fifo continuo
- È possibile definire progressivi di valorizzazione personalizzati secondo logiche non standard ed effettuare confronti e simulazioni utilizzando fino a cinque progressivi diversi.
- Gestione completa di tracciabilità e rintracciabilità tramite lotti e Serial Number; sono gestite scadenze e garanzie, sia lato fornitore sia lato cliente. Il tutto accessibile da un comodo cruscotto di interrogazione dati.
- Possibilità di abbinare uno o più codici a barre ad ogni articolo secondo gli standard più diffusi (EAN13, EAN8, EAN128 e UPC).
- Un sistema completo di causali di magazzino attraverso le quali è possibile gestire ogni sorta di movimentazione sia all'interno dell'azienda sia verso l'esterno.
- Due tipi di movimento di magazzino: reali (effettivi con impatto immediato) e simulati (non in grado di modificare i valori di magazzino, se non dopo una definitiva conferma).
- Gestione di più distinte base per articolo (fino a 99 livelli), con la possibilità di scelta nei vari contesti. È consentito l'utilizzo di articoli alternativi per ogni voce di distinta. Possibilità di trattamento massivo delle distinte stesse con sostituzioni, cancellazioni o inserimenti di singole voci all'interno di gruppi di distinte.
- Stampa etichette con tutte le informazioni necessarie a una completa gestione di magazzino.
- Ricodifiche articoli gestite in modo coerente anche ad attività avviate.
- Generazione di liste di prelievo a partire da ordini o ddt.
- Possibilità di gestire le giacenze anche per singola Commessa.
- Analisi di magazzino (indici di copertura e rotazione, analisi ABC, analisi ricarico medio).
- Reportistiche specifiche con controllo degli impegni di magazzino e composti realizzabili.
- Totale apertura verso fogli elettronici o word processor, con anteprima a video di tutte le stampe ed esportazione file in formato testo, Word, Excel o pdf.
- Possibilità di importare dati da file esterni generati secondo le specifiche del modulo Magazzino.



» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Magazzino Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione movimenti simulati.
- Gestione storizzazione dei movimenti di magazzino.
- Gestione depositi (Entry ha solo il magazzino centrale).
- Gestione dei lotti/partite.
- Gestione del Serial Number.
- Gestione input a 2 o 3 dimensioni.
- Gestione dati multimediali.
- Gestione dei clienti/fornitori abituali.
- Input da terminalini/periferiche esterni.
- Gestione contenitori.

ANALISI DI MAGAZZINO

- Analisi ABC
- Analisi del ricarico medio
- Indici di copertura e rotazione
- Grafici generati automaticamente
- 14 tipi diversi di valorizzazioni
- Valorizzazioni fiscali LIFO, FIFO e LIFO continuo



Azienda Online

La tua impresa online. Sempre e ovunque.

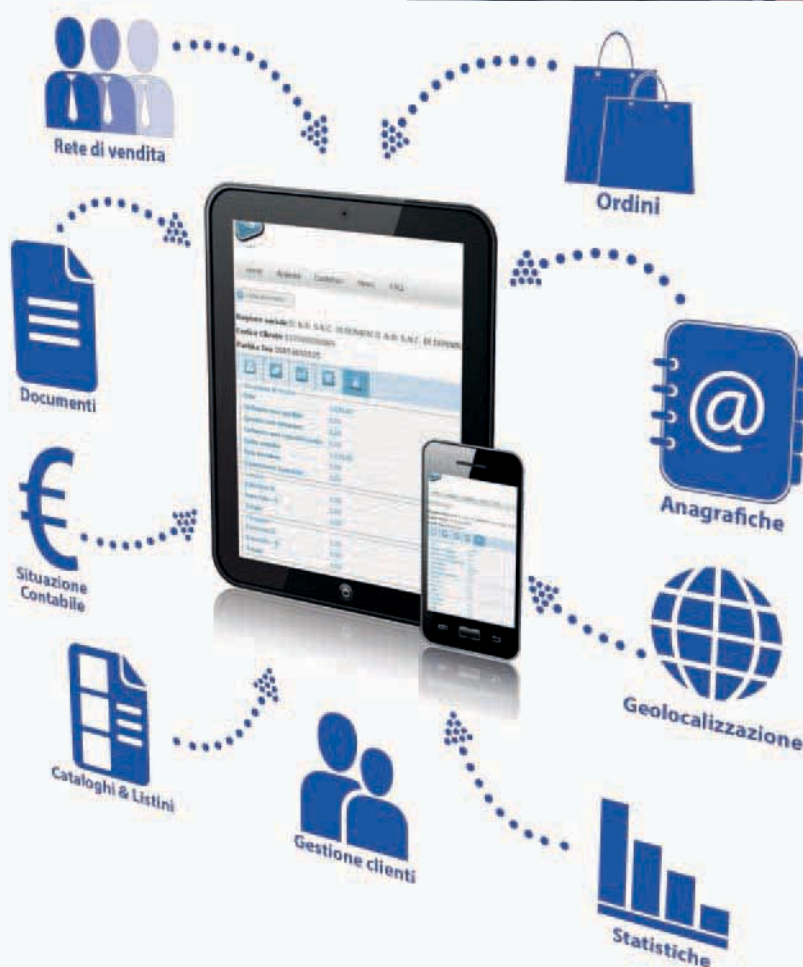
Il tuo gestionale a portata di click per **migliorare la relazione con i tuoi clienti e la tua forza vendita**.

Per te e le tue risorse, per i tuoi agenti o per i clienti a cui intendi rendere disponibili – in modo profilato – le informazioni di interesse.

Semplificare e rendere **più efficienti i processi di comunicazione** tra la tua azienda e i suoi interlocutori. Dare **visibilità e acquisire automaticamente gli ordini**. Perseguire questi obiettivi significa **ridurre le distanze con il mercato**, migliorando la qualità dei servizi e abbattendo i costi di relazione.

Informazioni anagrafiche, commerciali, contabili e di magazzino possono ora essere **condivise con la tua forza vendita** senza alcuno sforzo aggiuntivo.

Non solo. Al settore commerciale possono essere resi disponibili **cataloghi multimediali e listini sempre aggiornati**: questo al fine di una più agevole acquisizione degli ordini (inseribili direttamente dall'agente o anche dal cliente) e di un corretto e più tempestivo flusso di informazioni da e verso l'azienda.



I plus per l'Azienda

- **Più efficienza.** Rendere disponibili in tempo reale tutte le informazioni di interesse a Agenti e Clienti abituali, senza alcun impegno aggiuntivo.
- **Sicurezza.** L'accesso ai dati è profilato e controllato centralmente dal gestore aziendale.
- **Subito on-line.** L'infrastruttura tecnologica è già disponibile e immediatamente operativa senza ulteriori investimenti operativi
- **Riduzione dei costi.** Vengono azzerate le inefficienze indotte dal trasferimento puntuale di informazioni via telefono, fax o mail. Conseguentemente viene ridotta la possibilità di errore e liberato tempo del proprio personale da dedicare ad altre attività
- **Immagine e miglior servizio.** Presentarsi al mercato con servizi H24 offre un'immagine innovativa della propria impresa e migliora significativamente la qualità della relazione con gli agenti e la clientela
- **Indipendenza tecnologica.** La soluzione è fruibile da un qualsiasi PC, tablet o smartphone (I-PAD o Android). E con tempi di attivazione e formazione dell'utente misurabili nell'ordine di qualche minuto.

I vantaggi per la forza vendita

- **Attivazione immediata.** La soluzione è semplice e intuitiva. Una volta attivato il profilo e definiti utente e password, il tuo agente è subito on-line
- **Nessun investimento in tecnologia.** E' possibile utilizzare un normale collegamento a Internet: dal Pc di casa, dal proprio smartphone o tablet. Inoltre non occorre predisporre alcuno spazio ftp o occupare spazio aggiuntivo sul dispositivo.
- **Completo.** Tutte le informazioni anagrafiche e commerciali dei clienti a parco dell'agente, sempre on-line e sempre aggiornate.
- **Gestione Crediti.** L'agente ha una piena visibilità sulle pendenze dei clienti a portafoglio. Sempre sotto controllo la situazione e il buon fine dei propri ordini e possibilità di intervenire in tempi ristretti ai fini del recupero del credito.
- **Catalogo on-line.** Basta carta e informazioni obsolete. Il catalogo è on-line e sempre aggiornato: filmati, schede tecniche, e tutto ciò che consente di presentare al meglio prodotti e servizi. Un'interfaccia intuitiva e filtri di accesso consentono una semplice e rapida individuazione delle categorie e degli articoli di interesse.
- **Listini.** Ad ogni cliente il proprio listino. Le condizioni esposte sul catalogo sono legate ad ogni singolo cliente, agevolando conseguentemente trattative e trasferimento di informazioni.
- **Immagine.** L'agente si presenta ai propri clienti con strumenti tecnologicamente all'avanguardia: rapidità di esecuzione, minori costi, e maggior fidelizzazione del cliente
- **Geolocalizzazione.** Sapere dove sono i propri clienti, le loro sedi e come raggiungerli.
- **Visione dei Magazzini.** L'agente può avere visibilità sulla reale situazione dei depositi. Conseguentemente può fornire le informazioni di interesse al proprio cliente o acquisire un ordine con la garanzia che possa essere evaso in tempi ristretti.
- **Tutti i documenti on-line.** Il tuo agente può avere accesso e eventualmente inoltrare via mail ai propri clienti qualsiasi documento prodotto da gestionale: un ordine, una bolla, una fattura, un contratto o qualsiasi altro file archiviato elettronicamente.



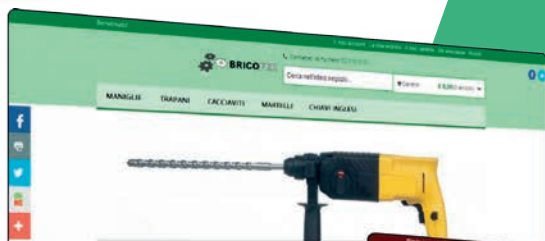
I plus per i clienti dell'azienda

- **Scheda anagrafica.** Possibilità di verificare i propri dati anagrafici, amministrativi e bancari, e segnalare eventuali aggiornamenti
- **Catalogo e condizioni commerciali.** In modo agevole, il tuo cliente potrà ora individuare quanto di interesse e avere visibilità sui prodotti, schede tecniche, filmati e sulle condizioni commerciali a lui applicate.
- **Documenti on-line.** Tutte le proprie fatture, bolle, ordini o altro, immediatamente accessibili e scaricabili via web.
- **Situazione contabile.** E' arrivato il mio pagamento? Ora il cliente ha la possibilità di verificare autonomamente la propria posizione rispetto ai pagamenti effettivamente effettuati.
- **Giacenze.** Il tuo cliente può avere visibilità sulle disponibilità di magazzino.



E-Commerce 3.0

Vendi sul web con la
migliore tecnologia
presente sul mercato



Le migliori marche ai prezzi più competitivi. E



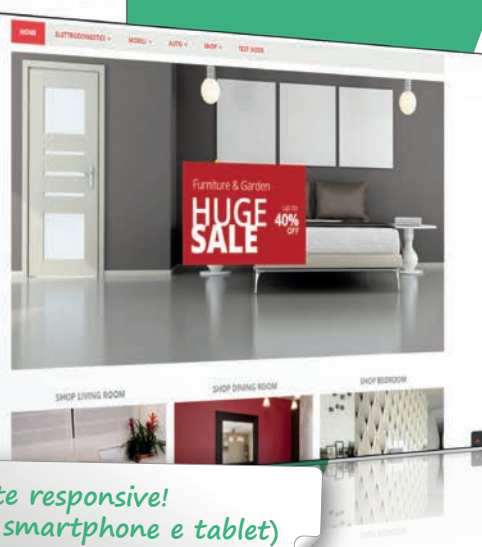
Caricamento dei prodotti
veloce e intuitivo!

Gestisci il tuo negozio
in tutta semplicità!

Scegli il template più
adatto ai tuoi prodotti!



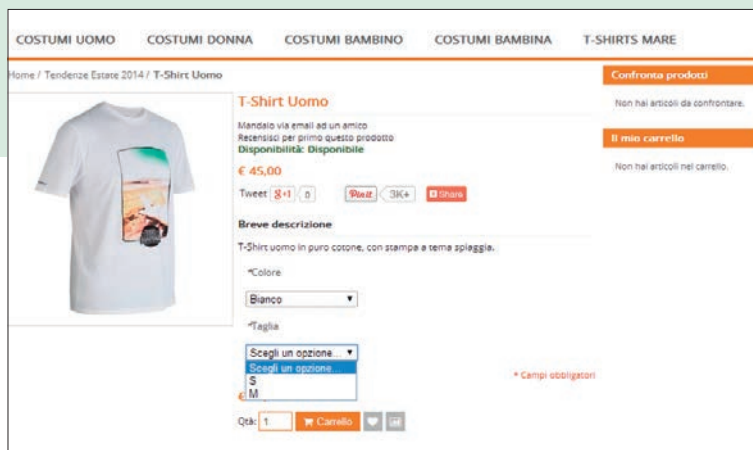
Totalmente responsive!
(adatto a smartphone e tablet)



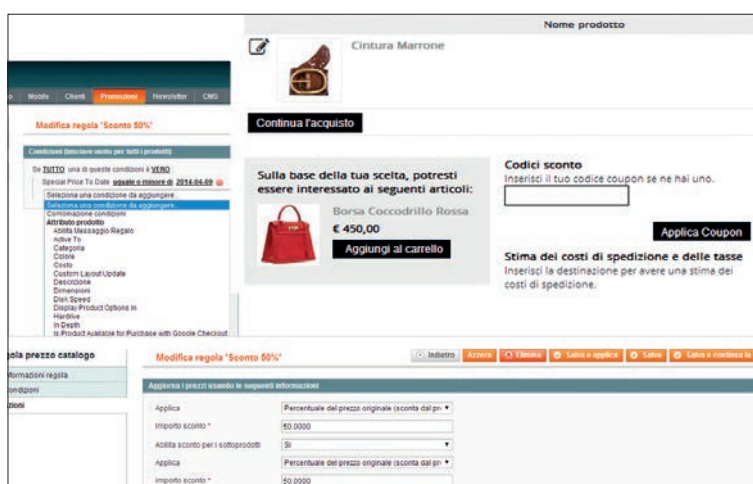
- ✓ Attivabile in pochi giorni
- ✓ Facile da personalizzare e configurare
- ✓ Numerosi template già creati e personalizzabili
- ✓ Supporto di tutti i principali metodi di pagamento
- ✓ Ottimizzato per i motori di ricerca
- ✓ Gestione completa di tutte le funzionalità di commercio elettronico
- ✓ Integrabile con i software gestionali Dylog - Buffetti
- ✓ Collegabile ai portali aziendali esistenti
- ✓ Avviamento e assistenza con personale qualificato

Prestazioni al Top

- ✓ Modelli grafici suddivisi per categoria merceologica e **totalmente responsive**, cioè adatti alla visualizzazione anche su dispositivi mobile (smartphone e tablet).
- ✓ Aggiornamento semplice e veloce dei prodotti da esporre in homepage, del contenuto delle pagine, delle immagini, dei banner...
- ✓ Gestione promozioni.
- ✓ Gestione utenti registrati e ospiti.
- ✓ Filtri di ricerca dei prodotti per fascia di prezzo e per taglia e colore.
- ✓ Gestione statistiche avanzate con indicazione dei prodotti più venduti, degli importi e della provenienza dei clienti (da Google, Facebook, ecc...).
- ✓ Modelli e-mail da inviare ai clienti preimpostati e personalizzabili.
- ✓ Gestione flessibile delle tariffe di spedizione.
- ✓ Tracking spedizione per ogni ordine inviato al cliente all'interno della e-mail di conferma con link diretto alla pagina di tracking del corriere.
- ✓ Metodi di pagamento: Paypal Standard, Paypal Express Checkout, Bonifico Bancario, Contrassegno, Unicredit Pagonline, Banca Sella Gestpay, Setefi Intesa Sanpaolo.



Gestione taglie e colori

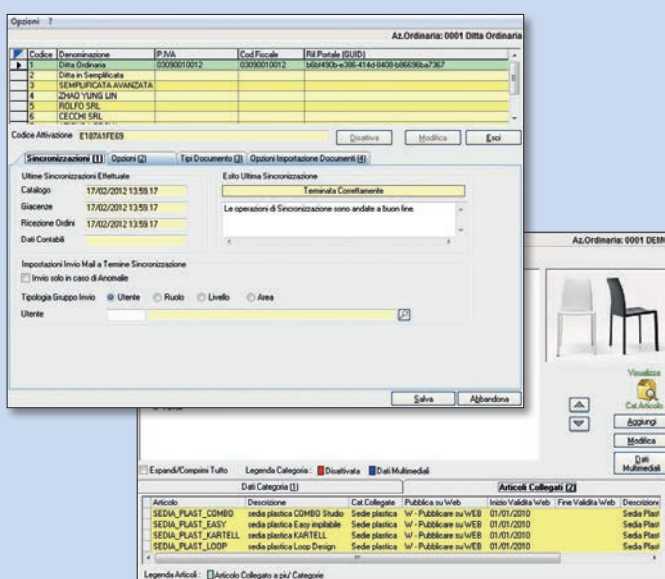


Gestione promo e coupon*

* Non disponibile in caso si gestisca l'E-Commerce tramite un software gestionale

E-Commerce 3.0 integrato con i gestionali Dylog - Buffetti

- **Totale integrazione con il gestionale aziendale.** Tutto il flusso da e verso l'area Web può essere gestito interamente dal gestionale aziendale. Ambiente noto e che non presuppone l'acquisizione di cultura su strumenti diversi da quelli abitualmente utilizzati.
- **Ordini elettronici.** Acquisire un ordine via web azzerà le possibilità di errore, riduce i tempi di evasione, consente di poter fornire on-line, sia in sede di caricamento ordine, sia a valle dell'evasione, tutte le informazioni che di norma devono transitare via mail o via telefono.
- **Unico interlocutore.** La relazione tecnica da e verso il web viene governata e garantita direttamente dall'applicazione gestionale. Quindi nessun collegamento posticcio con altre soluzioni, tempi di attivazione immediati, azzeramento della possibilità di errore nella relazione tra i due ambienti.
- **Ready to Go.** Nessuna analisi tecnica preliminare. Una volta definito il proprio catalogo sul gestionale e scelto il layout web tra quelli già disponibili, è possibile essere subito on-line.
- **Costi contenuti.** I costi di attivazione e manutenzione sono estremamente bassi e subito remunerati dalle vendite e dai vantaggi che offre l'adozione di questa vetrina.
- **Integrazione con Portali già esistenti.** E se già disponi di un Portale, non occorre dismetterlo. L'E-commerce può anche essere attivato all'interno della tua attuale vetrina aziendale. Sempre con tempi immediati e con la stesse garanzie di qualità e di servizio.





Anagrafiche Online

Il servizio consente di verificare la **qualità dei dati anagrafici** del proprio archivio, integrandolo anche con informazioni sino a quel momento non censite. Dal gestionale è possibile richiamare, puntualmente o massivamente, un **web service** che consente la verifica della qualità dei propri dati con quelli ufficiali dichiarati presso la **Camera di Commercio**.

Il servizio di verifica prevede un costo annuo e viene erogato con una logica flat. Questo consente all'azienda di effettuare un **numero illimitato di verifiche**, senza restrizioni su modalità e orari di accesso al servizio. La versione multiaziendale non impone alcuna limitazione sul numero di aziende che possono utilizzare il servizio.



Forma

FORMA è l'innovativa app per dispositivi Android dedicata alla Raccolta Ordini, la Tentata Vendita, la gestione incassi e l'inventario di magazzino.

Snellire e velocizzare il **flusso di comunicazione tra l'azienda e il venditore che opera in mobilità** sta diventando sempre più indispensabile.

L'App Forma, interfacciandosi con i software gestionali Dylog e Buffetti, risponde a quest'esigenza con **un servizio di raccolta rapida, precisa e tempestiva dei dati** e la condivisione degli stessi con l'azienda.

Una soluzione digitale innovativa

L'App Forma facilita l'operatività di chi lavora fuori sede e ha la necessità di organizzare appuntamenti, di conoscere le **giacenze** in magazzino, la solvibilità del cliente, lo stato dei pagamenti, per effettuare la **tentata vendita**, la **raccolta ordini** e la **gestione degli incassi**.

L'App Forma può anche essere utilizzata per la cosiddetta **gestione picking**, ossia il carico e il prelievo da scaffale del magazzino prodotti. Operazione utile per la creazione di **report su scorte e giacenze**.

- App in ambiente Android scaricabile da Google Play
- Integrata con le soluzioni gestionali Dylog
- Collegabile a qualsiasi gestionale tramite scambio dati in formato CSV
- Ergonomica e a portata di ogni tipologia di utente
- Compatibile con dispositivi Android successivi alla versione 3 e con display di almeno 5"



La piattaforma web di formazione, informazione e aggiornamento professionale

Rivolto a **professionisti e imprese**, il portale Consulenza è uno strumento rapido ed esaustivo per lo svolgimento delle loro attività quotidiane, grazie a una serie di vantaggi esclusivi:

- Integrazione in un unico portale dei contenuti redazionali, dottrinali e documentali (Consulenza + Banca Dati)
- Ampia copertura di temi trattati
- Tempestività dell'informazione
- Aggiornamento quotidiano dei contenuti
- Grande varietà di strumenti e di supporti disponibili (scadenziari, articoli, circolari, video, slide book, ecc.)
- Link ipertestuali con i documenti citati
- Newsletter quotidiana con sintesi delle principali novità

» Documentazione Ufficiale

- La normativa sempre aggiornata e i riferimenti ai documenti correlati
- La prassi: le circolari, le risoluzioni e gli interpelli
- La giurisprudenza: le sentenze, le massime e il commento
- I CCNL: contratti di lavoro di 1° e 2° livello e relativi accordi, con tabelle retributive, schede di sintesi, contratti coordinati.

» Articoli

Scritti da firme prestigiose, gli articoli di Consulenza affrontano i temi di attualità con analisi dettagliate, suggerimenti pratici, considerazioni operative.

» Scadenziario

Per avere sempre sotto controllo il calendario degli adempimenti e delle scadenze fiscali, di lavoro, amministrative e, per il CCNL, gli aggiornamenti economici e normativi.

» News

L'aggiornamento costante con le notizie del momento e con tutti i riferimenti ai testi di legge per poter approfondire la materia.

» Guide Multimediali

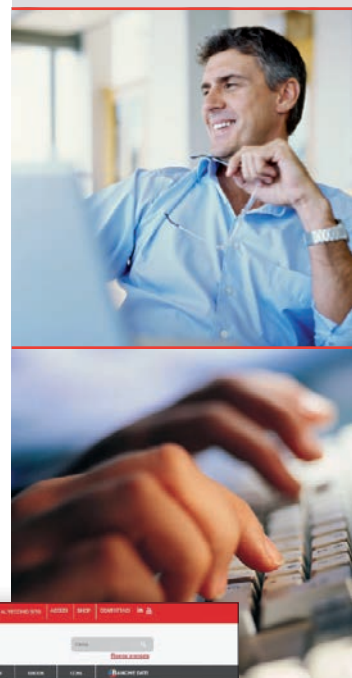
Le tematiche di maggiore interesse del momento, affrontate con un approccio operativo e completo, con l'ausilio di video, esercizi pratici, esempi, casi risolti e documentazione ufficiale correlata.

» Video

Pillole informative su argomenti di attualità, per essere sempre aggiornati con il minimo sforzo.

» Formazione a Distanza Accreditata e di Materia

Corsi di formazione a distanza (FAD) accreditati per l'ottenimento dei crediti formativi, corsi in materia di Privacy, con relativa attestazione di fruizione, videocorsi sulla Fatturazione Elettronica.





Profilo crm

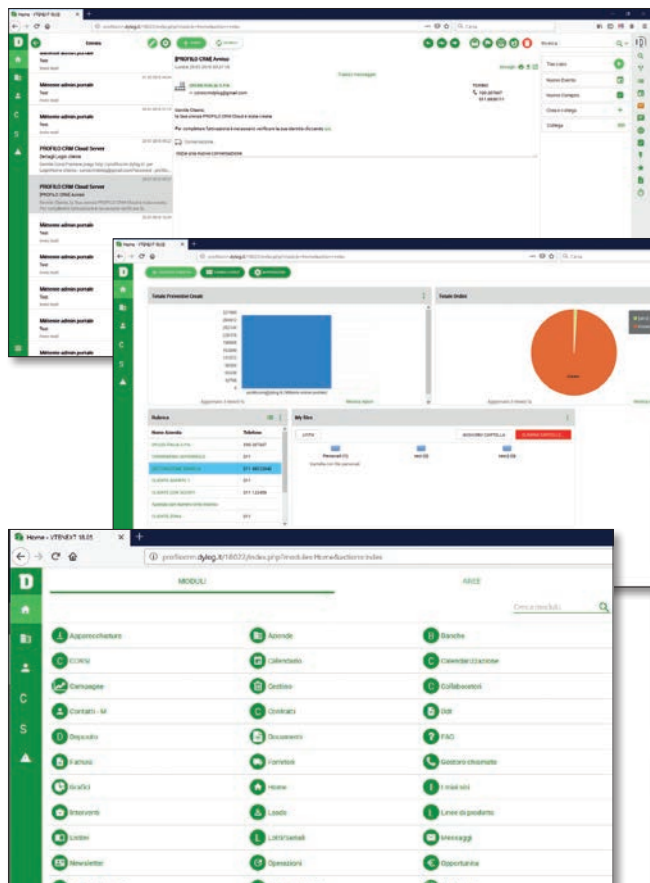
La soluzione all'avanguardia per la gestione delle strategie di marketing e delle relazioni con i clienti

Il cliente **al centro** del tuo **Business**

Se conosci il tuo cliente, soddisfi al meglio i suoi bisogni. Ecco come Profilo Crm ti aiuta a fidelizzare, vendere, collaborare:

- **Estesa copertura funzionale:** Marketing, Vendita, Supporto e Assistenza, Analisi dei dati
- **Marketing evoluto:** telemarketing, email marketing, social marketing
- Interamente **Cloud**
- Elevate possibilità di **parametrizzazione**
- Totalmente **integrato con i gestionali Dylog - Buffetti**
- **Interfaccia intuitiva** per rapido start-up
- Completamente **in italiano**
- Servizi di **Supporto e Assistenza in italiano**

Il CRM (Customer Relationship Management) non è solo un'applicazione software, ma è **un insieme di strategie di business e di tecnologie** che ha come **elemento focale il cliente** con le sue specificità, i suoi desideri e i suoi obiettivi.



UNA COPERTURA FUNZIONALE COMPLETA

I moduli principali Profilo Crm, sviluppati con le più avanzate tecnologie informatiche, comprendono:

Area Commerciale: aumenta la **redemption** delle azioni commerciali grazie all'**ottimizzazione dei flussi operativi** e all'**automazione dei processi**.

Area Supporto: una **gestione efficiente** di tutte gli strumenti di supporto (call-center, formazione, portale web...) è alla base di una **clientela soddisfatta e fidelizzata**.

Area marketing: pianificazione di **comunicazioni personalizzate multicanale** (e-mail, mobile, social, web, video...) che garantiscono una **brand experience di sicuro successo**.

I MODULI AGGIUNTIVI

- **Newsletter e email marketing** - Attività massive di direct marketing
- **Area riservata clienti** - accesso autonomo a:
 - » Apertura e gestione ticket e supporto
 - » Area knowledge base e faq
 - » Visibilità stato degli ordini e delle fatture
 - » Cataloghi e listini
 - » Documenti condivisi dall'azienda
 - » Visualizzazione dei propri dati di fatturazione

TECNOLOGICAMENTE ALL'AVANGUARDIA

- Creazione di campi, tabelle e maschere video in **totale libertà e autonomia**
- Integrazione con il mondo **Office**, agenda integrata con **Outlook** e **Google Calendar**
- **Importazione ed esportazione** dati automatica o manuale
- **Multi-browser** e adattabile ad ogni tipologia di postazione

AREA PRE- VENDITA

- Qualificazione contatti
- Monitoraggio attività
- Consuntivazione azioni per agente

AREA MARKETING

- Campagne commerciali
- Pianificazione attività
- Misurazione ritorni

AREA POST-VENDITA TECNICO E COMMERCIALE

- Tracking interventi
- Gestione dei carichi
- Esito e tempi gestione



Azienda Digitale

Azienda Digitale è la **soluzione cloud e mobile** responsive che mira alla **completa digitalizzazione** dei processi lavorativi dell'impresa.

Nata per offrire alle aziende uno strumento all'avanguardia nella gestione ed organizzazione dei flussi di lavoro, la soluzione si basa su una moderna infrastruttura cloud che rende i **contenuti accessibili da qualsiasi luogo ed in qualsiasi momento**, garantendo anche la fruizione in mobilità tramite dispositivi portatili quali smartphone o tablet.

Inoltre l'**integrazione con i software gestionali Dylog/ Buffetti** permette di tenere allineate le informazioni anagrafiche dei clienti e gestisce i documenti dell'azienda, per consentirne la **conservazione digitale a norma**.

Scegliere Azienda Digitale significa:

- **Maggiore efficienza**, attraverso:
 - » dematerializzazione documentale e ottimizzazione dei flussi lavorativi
 - » collaborazione digitale tra utenti interni e esterni all'azienda
 - » centralizzazione di dati ed informazioni anagrafiche di clienti e prospect
- **Maggiore efficacia**, grazie a:
 - » corretto trattamento dei documenti di natura puramente elettronica (si pensi a Fatture Elettroniche e PEC, che esistono **solo in forma digitale**)
 - » segmentazione delle attività e conseguente scelta dell'offerta e del relativo prezzo

Organizzazione digitale dell'impresa

Le attività di un'azienda possono coprire un ampio spettro di prodotti o servizi offerti al cliente finale.

Azienda Digitale consente alle imprese di organizzare il proprio lavoro, qualunque esso sia, in modo efficiente ed efficace attraverso una serie di **funzionalità che mirano alla digitalizzazione dei processi lavorativi**:

- **Agenda di lavoro**, individuale e condivisa, sincronizzabile con i principali calendari, anche su dispositivi mobili (Outlook, Google Calendar, etc.)
- **Schedario clienti e modulo di comunicazione massiva**, per tenere traccia dei dati anagrafici, delle

caratteristiche di clienti e fornitori e comunicare in modo tempestivo scegliendo il mezzo più adatto (PEC, e-mail, SMS o carta) a seconda del livello di alfabetizzazione digitale dell'interlocutore

- **Gestione delle Pratiche** per raccogliere e tracciare in un unico raccoglitore elettronico tutti i documenti digitali (prodotti da scansioni o importazioni dall'esterno, e-mail, PEC, etc.) riguardanti le specifiche attività svolte
- **"La mia azienda sempre in tasca"** che consente di fornire ad operatori interni e esterni accesso alle informazioni relative alla propria attività, intese quali documenti contabili, fiscali, PEC, etc.

ID	Stato	Priorità	Famiglia	Modello	Anno	Nome file	Data Ora Caric.	Funzioni
2	Elaborato		DOCFISCAI	Libro Giornale Orizzontale - Dylog ExpertUp 1 (150)	2016	CaricamentoMultipla	14-02-2018 15:48:07	
1	Elaborato		DOCFISCAI	Libro Giornale Orizzontale - Dylog ExpertUp 1 (150)	2016	Giornale.pdf	12-12-2017 10:24:14	



Gestione documentale e conservazione sostitutiva

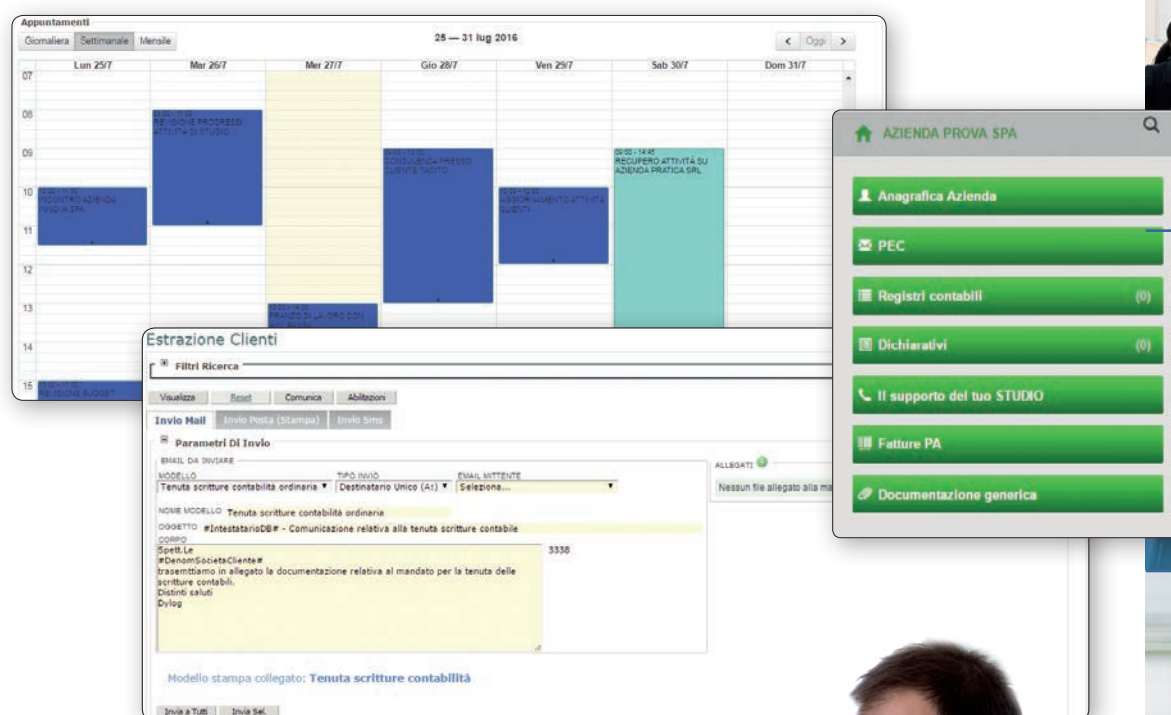
Alla base della digitalizzazione delle attività di un'impresa c'è innanzitutto una corretta **gestione digitale dei documenti**, in quanto portatori delle informazioni.

Per questo motivo la base di Azienda Digitale è un potente gestore documentale che consente di:

- **Archiviare** tutti i documenti in modo semplice ed intuitivo
- **Ricerare** velocemente documenti, con un approccio "Google-like"
- **Classificare** e esplorare documenti con una struttura gerarchica

- **Inviare** rapidamente in Conservazione Digitale a Norma con procedura 4 click
- **Consultare** il tutto in mobilità, senza limiti orari, grazie alla funzionalità **"La mia azienda sempre in tasca"** per tablet e smartphone

La Conservazione Digitale a Norma è effettuata da PA Digitale, il primo Conservatore Accreditato AGID (Agenzia per l'Italia Digitale). L'accreditamento AGID garantisce la rispondenza della conservazione ai più alti standard tecnici e qualitativi.



Altre funzionalità

La piattaforma Azienda Digitale consente l'attivazione di una serie di moduli aggiuntivi opzionali che permettono di sfruttare al meglio le opportunità del cloud e ottimizzare i processi interni di archiviazione e conservazione:

- **Gestione PEC**, per offrire ai clienti un servizio di amministrazione delle caselle PEC, con conservazione digitale a norma.
- **Gestione Fattura Elettronica PA e verso Privati (B2B)**. Il sistema permette di realizzare il file XML, la comunicazione con lo SDI tramite PEC, l'archiviazione documentale a norma delle relative notifiche e dell'XML.

